

# RED SHEET EN LINEA

## LA PLATAFORMA COMPLETA DE PLANEACIÓN DE NEGOCIACIÓN, PAQUETE DE HERRAMIENTAS Y APRENDIZAJE DIGITAL

Red Sheet<sup>®</sup> En Línea es el mejor recurso de negociación basado en la nube, para individuos, equipos u organizaciones en todo el mundo, que buscan desarrollar su capacidad de negociación para hacer mejores compras, mejorar los resultados de negociaciones y obtener resultados comerciales inmediatos. Contiene todos los elementos que Usted podría necesitar para planear y ejecutar cualquier tipo de negociación, permitir, en todo momento, el trabajo directo o la planeación de negociación interdisciplinaria remota y colaborativa por equipos de maneja continua.

Combina la mejor y probada metodología de negociación Red Sheet que incluye herramientas, formatos, mejores prácticas, y procesos de planeación de negociación paso a paso, con la última tecnología de aprendizaje digital para proporcionar un paquete de herramientas y academia integral y bajo demanda, para profesionales responsables y/o implicados en negociaciones.



Disponible mediante suscripción anual, o como parte de un paquete predefinido, Red Sheet En Línea ofrece a los profesionales de compras y otros individuos interesados en alcanzar la excelencia en la función de negociación, con acceso a:

- **Recursos de negociación** - guías, formatos y ejemplos descargables para guiarlo a través del proceso de planeación de negociación Red Sheet. paso por paso.
- **Módulos de clases en video** - videos de clases transmitidos en alta calidad bajo demanda y módulos con ejemplos en planeación de negociación paso a paso.
- **Planeación de negociación en línea** - acceso al paquete de herramientas electrónicas de Red Sheet, Red Sheet Lite y Red Sheet Nano para planeación colaborativa global.
- **Biblioteca de tácticas de negociación** - 100 tácticas y técnicas de negociación, incluyendo demostraciones en video con abundantes ejemplos, para manejar a tu parte opositora y encauzar las negociaciones hacia tus resultados deseados.
- **Guías de Cultura del País** - información cultural fundamental y consejos de planeación que le permitirán adaptar su negociación a las circunstancias.
- **Módulos de lenguaje corporal y lenguaje hablado** - guías prácticas con ejemplos situacionales digitales, para ayudarlo a interpretar la posición de su opositor y evitar revelar su estrategia.
- **Aprendizaje digital** - estudie aspectos clave de negociación utilizando nuestra amplia gama de cursos de capacitación en línea, aprendiendo al ritmo que mejor le acomode.
- **Actualizaciones** - actualizaciones automáticas o lanzamientos de nuevos recursos a lo largo de la duración de la suscripción.

Para acelerar la transición al enfoque Red Sheet, también ofrecemos cursos específicos de capacitación a la medida de las necesidades de su equipo, en sus propias instalaciones y basados en actividades o inspiradoras experiencias específicas y de alto impacto, impartidas por expertos negociadores.